



In unserer eBay Schulung für gewerbliche Verkäufer erlangen Sie alle Tricks, um bei eBay erfolgreich zu verkaufen! Lernen Sie, wie Sie verschiedene Methoden und Werkzeuge für sich nutzen, die für den Erfolg maßgeblich entscheidend sind. Erfahren Sie, wie sowohl Ihr eBay Account als auch Ihre Produkte professionell und gewinnbringend optimiert werden können. Kleine Gruppe = großer Lerneffekt: Darum vergeben wir für dieses Seminar maximal acht Teilnehmerplätze!

Inhalte des eBay Seminars

! ACHTUNG: Unsere Schulungen setzen sich individuell aus den Bedürfnissen der einzelnen Teilnehmer zusammen! Im Vorfeld des eBay Seminars besprechen wir mit jedem Teilnehmer in einem kurzen Telefonat, was für ihn besonders wichtig ist und passen die Inhalte so an die jeweiligen Bedürfnisse an. Die folgenden Inhalte dienen Ihnen zur Orientierung, welche Disziplinen Sie im Workshop kennenlernen. Wenn Ihr Wunschthema nicht aufgeführt ist, machen Sie sich keine Sorgen. Teilen Sie uns einfach mit, was Sie besonders interessiert und wir werden im Workshop ausführlich darauf eingehen.

1. Einführung in den Verkauf bei eBay

- Die momentane Marktsituation und die aktuellen Umstellungen auf der Plattform
- Der besondere Aufbau des Online-Auktionshauses
- Aus diesen Fehlern sollten Sie lernen
- Das sollten Sie über eBay für Ihre Optimierungen wissen Sie lernen

2. Top-Platzierung: Rankingfaktoren von eBay

- Diese Faktoren bestimmen das Ranking auf eBay
- Wie kann man die jeweiligen Faktoren zu Ihren Gunsten beeinflussen?
- Mit diesen Tricks gelangen Ihre Produkte auf eBay bis nach ganz oben

njoy online marketing

Telefon: 0221 / 298 012 63

E-Mail: seminare@njoy-online-marketing.de

Wir sind für Sie da: Mo – Fr: 9 bis 18 Uhr

eBay Seminar

2-tägiges Seminar, von 09.30 - 17.30 Uhr

Termine Köln

Preis: 990,00 Euro

Do + Fr 20.06. - 21.06.2024

Do + Fr 22.08. - 23.08.2024

Termine Hamburg

Preis: 1190,00 Euro

Mi + Do 19.06. - 20.06.2024

Mo + Di 19.08. - 20.08.2024

Termine Berlin

Preis: 1190,00 Euro

Mo + Di 17.06. - 18.06.2024

Mi + Do 14.08. - 15.08.2024

Termine München

Preis: 1190,00 Euro

Mi + Do 12.06. - 13.06.2024

Mo + Di 12.08. - 13.08.2024

Termine Live-Webinar

Preis: 890,00 Euro

Mi + Do 26.06. - 27.06.2024

Mo + Di 26.08. - 27.08.2024

3. So optimieren Sie Ihre Artikeldaten perfekt

- Mit einer professionellen Keyword-Recherche die richtigen Suchbegriffe finden
- Der richtige Produkttitle: Top-Platzierungen und viele Verkäufe
- Diese Produktbeschreibungen verleiten Kunden zum Kauf
- Welche Inhalte in die Produktbeschreibung und welche in die Merkmale gehören
- Produktdaten-Optimierung für Top-Rankings
- Erfolge überwachen – so geht's
- So bringen Sie Ihre Suchbegriffe richtig unter: Verstehen, was eBay berücksichtigt
- Mobile Optimierung und Video-Implementierung – das müssen Sie beachten
- Bildgestaltung: Ihre Bilder werden zum Blickfänger und Sales-Garant
- Variantenartikel: Welche Artikel sollten wie zusammen angelegt werden?
- Mit Conversion-Optimierung Ihre Kunden überzeugen

4. Der Verkauf bei eBay

- Optimale Einrichtung und Bearbeitung von Angeboten
- Welches Verkaufsformat ist für Sie das Richtige?
- Die Verkaufsabwicklung nach dem Verkauf
- Wie Sie Ihre Produkte auch international optimal anbieten
- So behalten Sie hunderte und tausende Verkäufe im Griff

5. Von der Konkurrenz abheben

- Wie Sie spielend leicht mehr Verkäufe als Ihre Konkurrenten erzielen
- Möglichkeiten, um Ihren Wettbewerbern auszuweichen
- Tipps & Tricks, um Preiskämpfe zu vermeiden
- Alles über Bewertungen und die besten Wege, um Produktbewertungen zu erhalten
- Das Bewertungssystem maximal ausschöpfen
- Der Unterschied beim Optimieren: Eigenmarken oder Drittprodukte
- Die eBay Garantie und ihre Auswirkung auf Ihre Performance
- Wie Sie Verkäufer mit Top-Bewertungen werden und wie und warum Sie es bleiben sollten
- Versandoptimierung: Das sollten Sie beachten
- Möglichkeiten für Marken und Händler

Inhouse Seminar

Holen Sie sich unsere Trainer direkt ins Haus!

Gerne halten wir unser Seminar auf Sie zugeschnitten bei Ihnen vor Ort.



Chantal Lauterbach
Seminarorganisation

Sagen Sie Hallo!
Wir beraten Sie gerne

☎ 0221 298 012 63

Hier erfahren Sie mehr zum Inhouse Seminar: <https://njoy-online-marketing.de/seminare/inhouse-seminar/>.

Ihr Trainer



Daniel Heidinger

Diplom Betriebswirt

Ich bin Geschäftsführer der njoy online marketing GmbH. Seit mehr als sechs Jahren beschäftige ich mich sehr intensiv mit der ebay-Optimierung.

In über 150 Projekten habe ich bisher Händlern und Herstellern in den unterschiedlichsten Größen und Branchen zu mehr Erfolg auf eBay verholfen. Neben eBay Optimierung zählen auch Amazon Optimierung, Marktplatz Optimierung und Webshop-Optimierung zu meinen Fachgebieten.

Sie möchten, dass der Trainer Ihre Mitarbeiter bei Ihnen vor Ort schult? Kein Problem!

Wir bieten das eBay Seminar auch inhouse an – ganz speziell auf Ihr Unternehmen und Ihre Branche zugeschnitten.



6. Werbung und Werbeaktionen auf eBay

- Die verschiedenen Möglichkeiten verstehen und gekonnt einsetzen
- Vor- und Nachteile der Maßnahmen
- Die Preismodelle für sich nutzen: Diese Unterschiede sollten Sie kennen
- Automatisierungsmöglichkeiten
- Targeting: Ihre Zielgruppe gekonnt erreichen
- So finden Sie heraus, wie Ihre Kampagnen performen und wie Sie diese stetig optimieren

7. Professionelle Tools

- Welche Tools sind speziell für Sie nützlich?
- Wie Sie Nischenprodukte entdecken
- Automatisierung: Diese Tools bieten Ihnen Zeit- und Geldersparnisse
- So finden Sie Produkte mit großem Verkaufspotenzial
- Mit diesen Tools lassen Sie Ihre Konkurrenten hinter sich

8. Versand & Preisgestaltung

- Was sollte beim Thema Zahlung und Versand beachtet werden?
- Was bietet eBay Plus für Vorteile? Was ist wichtig für die Optimierung?
- Die günstigsten Möglichkeiten für den Versand
- Wie optimiere ich meine Preise für eBay?

9. eBay Optimierung 2.0 – Tipps und Tricks

- So lotsen Sie Kunden zu Ihrer Website
- Wie Sie Beobachter von Produkten zu Käufern machen
- Das müssen Sie tun, damit Ihr eBay Shop bei Google gefunden wird
- So lösen Sie Probleme mit Käufern
- Diese HTML-Kenntnisse sollten eBay Verkäufer kennen
- Traffic Generierung außerhalb von eBay: Möglichkeiten sowie Vor- und Nachteile
- Amazon und Google – machen Sie sich Synergien zu Nutze
- Kategorien und ihr Einfluss: Warum die Wahl der richtigen Kategorie so wichtig ist
- Wie Unwissenheit im Alltag zur Gefahr für Ihren Account werden kann
- Über die Grenzen hinaus: Möglichkeiten der Internationalisierung

10. Nach dem Seminar: 1 Stunde kostenloses Einzelcoaching

- Persönliches Einzelgespräch via Zoom / Teams
- Überprüfung erster Optimierungen oder hinterlegter Kontoeinstellungen
- Unterstützung bei der Erstellung Ihres eBay Händlershops
- Individuelle Prüfung der erstellten Kampagnen
- Beratung zu den für Sie geeigneten Ebay Programmen
- Optimierungspotenziale aufdecken
- Individuelle Strategien und Ansätze zur Optimierung des Kontos für die Zukunft

Ihre kostenlose SEO Analyse

Sichern Sie sich mit Ihrer Teilnahme eine kostenlose SEO Analyse im Wert von 300€

BILDUNGSSCHÉCK
Machen Sie sich schlau – es zählt sich aus!

Wussten Sie schon:
Sie sparen als Privatperson 50% der Seminarkosten mit dem NRW Bildungsscheck!

Was ist der NRW Bildungsscheck?

Mit dem Bildungsscheck fördert das Land NRW berufliche Weiterbildungen für Privatpersonen. So wird gezielt dem Fachkräftemangel in einigen Bereichen entgegengewirkt. Auch für die Teilnahme an Seminaren werden Bildungsschecks ausgestellt, mit denen Sie bis zu 50% (maximal 500€ je Bildungsscheck) der Seminargebühr sparen. Seit dem 01. Januar 2024 werden Bildungsschecks nur noch an Privatpersonen über einen individuellen Zugang vergeben. Bereits ausgegebene Bildungsschecks für Unternehmen können weiterhin eingelöst werden. Bei Fragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.

KOSTENLOSE SEO ANALYSE

Sichern Sie sich mit Ihrer
Teilnahme eine kostenlose
SEO Analyse im Wert von 300€

Wir arbeiten praxisnah!

Die Erfahrung zeigt: Die Behandlung von Praxisbeispielen der Teilnehmer im Seminar maximiert Ihren Nutzen! Deshalb bereiten wir alle Kurse neu vor und ziehen für nahe Anschauungszwecke gerne die Unternehmen und die Produkte der Teilnehmer heran.

Unsere Garantien

Deshalb sollten Sie am Seminar „eBay“ teilnehmen:



Best-Price-Garantie

Wir sind vermutlich der einzige Anbieter in Deutschland, der Ihnen eine „Best-Price-Garantie“ bietet. Wenn Sie bis zum Seminartermin ein günstigeres, vergleichbares Angebot finden, erhalten Sie von uns ebenfalls diesen Preis!



Zufriedenheits-Garantie

Noch nicht genug „Garantie“? Na gut, dann legen wir noch unsere „Zufriedenheits-Garantie“ oben drauf! Wenn Sie mit unserem Seminar nicht zufrieden waren – egal aus welchem Grund – erhalten Sie Ihr Geld zurück!



Begrenzungs-Garantie

Je kleiner die Gruppen, desto mehr kann auf den einzelnen Teilnehmer eingegangen werden. Aus diesem Grund ist die Teilnehmerzahl – bei unseren offenen Seminaren – auf maximal acht Teilnehmer beschränkt.



Qualitäts-Garantie

Am Ende eines jeden Seminars erhalten unsere Teilnehmer einen kleinen Fragebogen, in dem sie unsere Trainer und das Seminar bewerten. So sind wir in der Lage Ihnen stets Seminare auf höchstem Niveau zu bieten.



Relevanz-Garantie

Bereits vor den Seminaren und nochmals zu Beginn eines jeden Seminars wird der individuelle Bedarf jedes einzelnen Teilnehmers erfragt. Themen, die für keinen Teilnehmer relevant sind, werden nicht behandelt oder nur kurz angerissen.



Investitions-Garantie

Verlässt ein Teilnehmer innerhalb von sechs Monaten Ihr Unternehmen, geht Ihre Investition nicht verloren. Innerhalb von weiteren sechs Monaten kann ein anderer Mitarbeiter Ihres Unternehmens kostenlos am gleichen Seminar teilnehmen.

Interesse? In nur 5 Schritten zum Wunschseminar mit Förderung:

- Melden Sie sich jetzt unverbindlich zu Ihrem Wunschseminar an und schreiben Sie in das Freifeld, dass Sie den NRW Bildungsscheck beantragen werden.
- Machen Sie dann einen Termin bei einer der 500 NRW-Beratungsstellen. Dort werden Sie informiert und beraten. Fragen Sie vorab, welche Unterlagen Sie mitbringen sollen.
- Teilen Sie Ihrem Berater Ihren Wunsch mit, an einem Seminar der njoy online marketing GmbH teilnehmen zu wollen.
- Nach dem erfolgreichen Beratungsgespräch stellt Ihr Berater Ihnen den Bildungsscheck aus.
- Als letztes senden Sie uns Ihren Bildungsscheck an seminare@njoy-online-marketing.de.

Fertig!

Weitere Infos auch auf:

<https://www.mags.nrw/bildungsscheck>

Beratungsstellensuche auf:

<https://www.weiterbildungsberatung.nrw/beratung/beratungsstellensuche>

Vorteile

Noch nicht überzeugt?

Wir bieten Ihnen nicht nur unsere einzigartigen Garantien an – Sie profitieren auch von vielen weiteren Vorteilen:

- ✓ **Interaktives Lernen** – In der Schulung können Sie zu jeder Zeit Fragen stellen!
- ✓ **Tipps zum direkten Umsetzen** – Im Seminar arbeiten Sie direkt an Ihrem eBay-Konto (falls gewünscht).

- ✓ **Zugeschnittene Seminare** – Die Inhalte der Seminare sind immer auf die Teilnehmer angepasst!
- ✓ **Seminarunterlagen & Checklisten** – Im ausgedrucktem Format für das einfache Umsetzen des Gelernten in die Praxis!
- ✓ **All-Inclusive Verpflegungspaket** – Frühstück, Mittagessen, Softdrinks und Kaffee sind bereits im Seminarpreis enthalten!
- ✓ **Teilnahmezertifikat** – Jeder Teilnehmer erhält einen Teilnahmenachweis für den Arbeitgeber oder den Lebenslauf!

Teilnehmer

Die maximale Teilnehmerzahl bei unseren eBay Seminaren beläuft sich auf acht Personen.

Für wen ist die eBay Schulung geeignet?

Egal wie groß Ihr Unternehmen ist oder aus welcher Branche Sie kommen - unser Trainer passt jeden Lehrgang individuell an Sie und Ihre Bedürfnisse an. Wenn Sie einige der folgenden Fragen mit „ja“ beantworten, können Sie sich sicher sein, dass unser Seminar genau das Richtige für Sie ist:

- Sie möchten lernen, wie Sie das Umsatzpotenzial maximal ausschöpfen können?
- Sie möchten Ihre Arbeitsschritte optimieren, um erfolgreicher und effektiver auf eBay zu verkaufen?
- Sie möchten Anwendungen und Tools kennenlernen, die Ihre Arbeit erleichtern und verbessern?
- Sie möchten Tipps und Tricks erfahren, die Ihnen eBay niemals verraten würde?
- Sie möchten alle Rankingfaktoren bei eBay kennenlernen?
- Sie möchten eine Step-by-Step Anleitung erhalten, mit der Sie Ihre Produkte bei eBay auf die Top-Positionen heben?
- Sie möchten dem Preiskampf bei eBay ausweichen, aber dennoch hohe Umsatzzahlen erzielen?

Was Sie mitbringen sollten:

- Zur Teilnahme an dem eBay Seminar sind keine speziellen Vorkenntnisse notwendig. Wenn Sie sich ein wenig mit eBay auskennen, ist das natürlich von Vorteil, aber keine Notwendigkeit.
- Da Sie auch sehr viele Dinge direkt in die Praxis umsetzen werden, empfehlen wir Ihnen, ein Notebook mitzubringen. Gerne können Sie sich auch bei uns ein Notebook ausleihen. Die Leihgebühr pro Tag beträgt 50 Euro.

Unsere Auszeichnungen



Unsicher, ob das eBay Seminar das Richtige für Sie ist?

Rufen Sie uns einfach an, wir ermitteln gerne gemeinsam mit Ihnen das passende Seminar für Sie!

Telefon 0221 / 298 012 63

Ihre Ansprechpartner:

Angela Selbst und

Daniel Heidinger



Weitere Seminare

- [Online Marketing Seminar](#)
- [SEO Seminar](#)
- [Google Ads Seminar](#)
- [Google Analytics Seminar](#)
- [Matomo \(Piwik\) Seminar](#)
- [Amazon Seminar](#)
- [Social Media Seminar](#)
- [Marketing Intensiv Seminar](#)
- [Inhouse Seminare](#)



Chantal Lauterbach
Seminarorganisation

Sagen Sie Hallo!
Wir beraten Sie gerne

☎ 0221 298 012 63

**Holen Sie sich unsere Trainer
direkt ins Haus!**

Gerne halten wir unser
Seminar auf Sie zugeschnitten
bei Ihnen vor Ort.

Hier erfahren Sie mehr zum Inhouse Seminar:

[https://njoy-online-marketing.de/
seminare/inhouse-seminar/](https://njoy-online-marketing.de/seminare/inhouse-seminar/)

Anmeldung

eBay Seminar

Schicken Sie diese Anmeldung **per Fax** an: 0221 / 969 893 70 oder **per E-Mail** an seminare@njoy-online-marketing.de
Alternativ können Sie auch unser **Kontaktformular im Internet** nutzen.

Die folgenden Daten werden für Ihre Rechnungserstellung genutzt.

Vorname und Nachname

Unternehmen

Straße und Hausnummer

PLZ und Ort

Ihre E-Mail-Adresse

Telefonnummer (für Rückfragen)

Welches Seminar möchten Sie besuchen?

Termine Köln

2-tägiges Seminar, Preis: 990,00 Euro

20.06. - 21.06.2024 22.08. - 23.08.2024

Termine Berlin

2-tägiges Seminar, Preis: 1190,00 Euro

17.06. - 18.06.2024 14.08. - 15.08.2024

Termine Live-Webinar

2-tägiges Seminar, Preis: 890,00 Euro

26.06. - 27.06.2024 26.08. - 27.08.2024

Termine Hamburg

2-tägiges Seminar, Preis: 1190,00 Euro

19.06. - 20.06.2024 19.08. - 20.08.2024

Termine München

2-tägiges Seminar, Preis: 1190,00 Euro

12.06. - 13.06.2024 12.08. - 13.08.2024

Wie viele Teilnehmer möchten Sie anmelden?

Wenn Sie noch Fragen oder Wünsche haben:

Ich habe die AGB zur Kenntnis genommen und erkenne diese an. www.njoy-online-marketing.de/agb

.....
Datum

.....
Unterschrift