

MARKTPLATZ MANAGER / AMAZON UND EBAY

OFFICE KÖLN ODER REMOTE / HOMEOFFICE (M/W/D)

Werde Teil des njoy-Teams – Wir freuen uns auf Dich!

Wir, die njoy online marketing GmbH, sind ein Team aus führenden E-Commerce-Experten für Beratung, Dienstleistung und sogar Weiterbildungen und suchen Unterstützung für unser schickes Büro in Köln - werde jetzt Teil unseres motivierten und innovativen Teams und sei beim Ausbau von unzähligen Erfolgsgeschichten unserer Kunden federführend dabei! Du bist motiviert, liebst die Herausforderung und hast Lust die stetig weiterzuentwickeln, KI-Vorreiter zu sein und Verantwortung zu tragen? Dann solltest Du jetzt weiterlesen und unser Video anschauen, das wir extra für dich gedreht haben...

Jetzt anschauen auf: https://youtu.be/4jWr91Y_bhc

Dein Profil:

Wir suchen eine engagierte, leistungsbereite, offene und präzise arbeitende Persönlichkeit mit starkem Interesse am E-Commerce. Dir brennt es unter den Nägeln die Amazon- und eBay-Klavatur auf Experten-Level zu spielen? Du bist ehrgeizig und wissbegierig und hast Spaß daran die Umsatzzahlen deiner Projekte durch die Decke zu jagen? Würdest du diese und die folgenden Punkte mit „Ja“ beantworten? Dann passt du perfekt zu uns:

- **Ich liebe es, mit Kunden und Kollegen auf Augenhöhe zu arbeiten** – und bringe Projekte aktiv voran, statt nur abzuwarten.
- Ich bin proaktiv, detailverliebt und **hungrig auf messbare Erfolge im E-Commerce.**
- **Ich will nicht nur mitlaufen, sondern mitgestalten.** Karrierechancen? Verantwortung? Her damit!
- **Ich habe mindestens 1-2 Jahre Erfahrung** im Bereich Amazon / eBay SEO, PPC und Brand - und kann souverän mit z.B. Amazon, eBay & Co. arbeiten (auch international).
- **Ich nutze KI nicht blind, sondern smart** – als Hebel für bessere Qualität, schnellere Prozesse und nachhaltige SEO-Erfolge.
- **Ich habe hohe Ansprüche an mich selbst** – halbe Sachen sind nicht mein Ding.
- **Ich trete sicher auf, denke kundenorientiert und kenne meine Zahlen.**
- **Ich bin analytisch stark, kommunikationsfreudig** und bleibe auch in dynamischen Projekten fokussiert.
- **Ich weiß, wie man priorisiert** – und verliere bei komplexen Aufgaben nie das Ziel aus den Augen.
- **Ich bin Teamplayer:** Ich teile mein Wissen, lerne gern von anderen und will gemeinsam im Team wachsen.
- **Ich habe echtes Interesse an Performance-Marketing & Marktplatz-Strategien** – und will fachlich weiterkommen.
- **Ich habe Lust, mit njoy gemeinsam die Agentur von morgen zu bauen** – ich will Teil sein von den absoluten E-Commerce Wachstumsexperten. Keine Komfortzone, sondern echte Zukunft.

Wenn du dich hier wiederfindest, bist du bei uns nicht nur richtig – **du bist die Art Mensch, mit der wir gemeinsam richtig groß werden wollen.**

Du solltest internetaffin sein und schon Erfahrung im Bereich E-Commerce – also Amazon, eBay und Co. mitbringen. Wichtig ist uns hauptsächlich, dass Du wissbegierig bist und für das Thema brennst.

Übrigens: Hochschulabschlüsse sind uns egal – bei uns zählt Leistung und Engagement!

Aufgabenfelder:

- **Du entwickelst starke Marken und Produkte auf Amazon, eBay & Co.** – von der Positionierung bis zur Sichtbarkeit.
- **Du konzipierst, analysierst, optimierst und steuerst eigenverantwortlich E-Commerce-Projekte**, die messbar Umsatz bringen.
- **Du arbeitest täglich mit KI-Tools** – und hilfst mit, unser Tech-Set-up laufend zu erweitern.
- Je nach Projekt übernimmst du auf den Marktplätzen Aufgaben wie **Brand-Optimierungen, SEO-Optimierung, Conversion-Tuning oder Kampagnenmanagement** – immer dort, wo dein Impact zählt.
- **Du setzt KI-Tools gezielt ein** und weißt, wo ihr Mehrwert endet und menschliche Expertise beginnt.
- **Du verwaltest eigenverantwortlich Budgets, überwachst KPIs und erstellst Reports**, die wirklich gelesen werden und Spaß machen.
- **Du steuerst Kampagnen aktiv und performanceorientiert** – immer mit Blick auf echte Ziel-KPIs. Und: Du wirst gefeiert, wenn's funktioniert.
- Du analysierst und **recherchierst spannende Produkte, entwickelst Sortimente** mit – datenbasiert, performanceorientiert und strategisch.
- **Du überwachst die Performance deiner Produkte, Kampagnen und Listings** – und greifst rechtzeitig ein, wenn etwas optimiert werden kann.
- **Du hast auch komplexe Projektziele stets im Blick** – und sorgst dafür, dass Qualität, Timing & Budget zusammenpassen.
- **Du betreust und berätst deine Kunden eigenverantwortlich** – von der Idee bis zur Umsetzung.
- **Du beobachtest aktuelle Markt- & Plattformtrends** und übersetzt sie in klare Handlungsempfehlungen – für dein Team und deine Projekte.
- Du arbeitest eng mit den internen SEO-, Content- und Automatisierungs-Experten **anderer Abteilungen zusammen, um kanalübergreifend maximalen Erfolg** zu erzielen.
- ... und vieles mehr
- Und vor allem: **Du gestaltest njoy mit** – über deine To-dos hinaus.

Wer wir sind:

Wir sind rund 35 ambitionierte Digital Natives. Motiviert, innovativ und sicher unterwegs auf der Datenautobahn. Auf Homepages fühlen wir uns zu Hause und auf Amazon und Google suchen wir nach Erfüllung. Unser liebste Musikgenre ist der Verkaufsschlager. Wir operieren in verschiedensten Bereichen des E-Commerce und Online-Marketings. Dabei optimieren wir Content, Code, CPC's und Conversions, aber vor allem uns selbst: Vertrauen und offene Kommunikation sind unsere Grundpfeiler im Umgang miteinander. Ob Chef/in oder Praktikant/in: Jeder ist ein gleichwertiges Mitglied unserer Community.

Türen und Ohren sind bei uns stets offen, Entscheidungswege kurz und Hierarchien flach. Unser Denken ist wie unser Handeln: Lösungsorientiert. Auch und vor allem dann, wenn's mal nicht rund läuft. Wir möchten, dass unser Name „njoy“ im Arbeitsalltag Programm ist. Ach ja, einen Dresscode gibt's bei uns auch nicht. Wir sind offen für jeden Fashiontrend. Wenn wichtige Kunden kommen, sagen wir Dir Bescheid. 😊

Was wir bieten - njoy bedeutet:

Work-Life-Balance & Flexibilität in einem Job mit hochspannenden Projekten

- Home-Office Möglichkeiten & eine gute Work-Life Balance mit flexiblen Arbeitszeiten
- Mache 30+ Tage Workation im Jahr und arbeite wo andere Urlaub machen
- Sichere, langfristige Arbeitsplätze, durch stetiges Team-Wachstum seit 2013 und KI-Passion – echte Zukunftsperspektiven und Aufstiegsmöglichkeiten mit langfristigem Karrierepfad

Deine Benefits

- Lass njoy in deine Rente investieren: **Dank der „njoy Next Level Rente“** bis zu 500.000€ Kapital bei Renteneintritt für dich, dank einzigartigem njoy-Versorgungswerk mit Arbeitgeber-Zuschuss. Klingt unglaublich? Ist aber wahr 😊 Bei uns gehts um dich – jetzt und in Zukunft!
- Verdiane, was du wert bist: Überdurchschnittliche Bezahlung + Erfolgsbeteiligung!
- 30 Tage Urlaub – ohne Verschwendung für Arzt & Co. Pflichttermine regelst du easy nebenbei
- Geförderte(s) JobTicket, Urban Sports Club Mitgliedschaft, & flexibles Fahrrad-Leasing
- Kostenlose Parkplätze und überdachte Stellplätze für dein Fahrrad direkt vor der Türe
- Modernes und offenes, helles Gebäude mit Klimaanlage für den extra kühlen Kopf im Sommer
- Profitiere von exklusiven Rabattaktionen von starken Marken und über 1.500 namhaften Anbietern aus allen relevanten Lebensbereichen – zum Beispiel Freizeit, Technik, Reisen, Mode, Wohnen & vieles mehr
- Höhenverstellbarer Schreibtisch, ergonomischer Stuhl, 3 Bildschirme und Co.
- **Deine Entwicklung & Karriere**
- Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten inkl. kostenloser Teilnahme an Seminaren & Kursen zum Thema Online Marketing und E-Commerce sowie fortlaufend Zeitkontingente für Weiterbildung im Alltag
- Deine Entwicklung der Extra-Klasse: Persönliche und fachliche Förderung durch 1:1 Gespräche und regelmäßiges Feedback zu deinen Skills – wir fördern dich kontinuierlich weiter
- Du willst mehr lernen? Gerne! – Nutze die Möglichkeit auf eine mehrmonatige Halbtags-Weiterbildung

- Abwechslungsreiche Projekte mit Wachstumspotenzial – bei uns übernimmst du echte Verantwortung, bekommst individuelle Freiräume und kannst dich aktiv einbringen, um njoy, unsere Kundenprojekte und natürlich dich selbst kontinuierlich weiterzuentwickeln
- Eine Top-Einarbeitung in deinem Team sowie ein Pate für deine Fragen zum Start warten auf dich
- Klare Aufgaben und Prozesse erwarten dich und freuen sich auf deinen Input

Unsere Kultur, unser Team & Office

- Transparente Unternehmens- und Du-Kultur mit hervorragendem Arbeitsklima – vom Azubi bis CEO
- Monatliche Teammeetings mit Einblick in alle aktuellen Entwicklungen im Team und Unternehmen
- Glückliche Kunden: Wir helfen unseren Kunden mit unserer modernen, individuellen Strategie dabei erfolgreich mehr Neukunden zu gewinnen und Ihren Bestandskundenumsatz auszubauen
- Unsere Arbeit hat echten Impact – wir bringen E-Commerce-Unternehmen auf's nächste Level, pushen Verkäufe durch die Decke und sichern damit unzählige Jobs und Unternehmen
- Werde Teil eines fröhlich-motivierten Teams, das nicht nur liefert, sondern auch gut tut – offen, ehrlich, motiviert, teamorientiert & eine Wohltat für deinen Alltag. Entscheidungen? Treffen wir ohne Umweg.
- Deine Pause – Bäckereien, REWE & Restaurants binnen Minuten zu erreichen
- Benefits wie ein Gemeinschaftsküche & viele Kühlschränke für Deine perfekte Versorgung, sowie Obst, Kaffee, Tee, laktosefreie Milch, normale Milch, Soja- und Hafermilch sind für uns selbstverständlich
- Sommerfest, Weihnachtsfeier und regelmäßige Team-Events
- Feierabendbierchen am Freitag, njoy Fußballmannschaft, Dein Hund ist herzlich willkommen
- ...was fehlt Dir noch? Vielleicht können wir Deinen Traum hier noch ergänzen ;-)

Alles klar?

Na dann los! Wir freuen uns auf Deine aussagekräftigen Unterlagen. Bitte beachte: Aus dem E-Mail-Betreff und deiner Bewerbung sollten folgende Punkte klar hervorgehen.

- Wunsch-Position
- Frühestes Eintrittsdatum
- Gehaltsvorstellungen
- Office Köln / Remote zum Start / 100% Homeoffice

Laufzeit:

Unbefristete Festanstellung. Für weitere Auskünfte steht Dir Frau Angela Selbert (Tel. 0221 29801263) zur Verfügung. Bitte sende Deine Bewerbung mit den üblichen Unterlagen bevorzugt an: bewerbungen@njoy-online-marketing.de

njoy online marketing GmbH | Josef-Lammerting-Allee 25 | 50933 Köln www.njoy-online-marketing.de

Amtsgericht Köln, HRB 79833, St-Nr. 214/5813/2391 | USt-IdNr. DE292364592

Geschäftsführer: Daniel Heidinger, Angela Selbert

EIN KLEINER EINBLICK INS TEAM



Angela
Geschäftsführung



Daniel
Geschäftsführung



Christian
KI



Alina
Marketplace



Niclas
Paid Media



Michéle
Content & CRO



Thorsten
Business Development



Jessica
SEO



Luis
Paid Media



Regina
Agency & Education



Daphne
Marketing Analytics



Michael
Digital Growth



Chantal
Agency & Education



Und viele
mehr ...



Vielleicht
du?

EINE AUSWAHL UNSERER KUNDEN

