

JUNIOR PAID MEDIA / SUCHMASCHINENWERBUNG / PERFORMANCE MARKETING MANAGER

OFFICE KÖLN ODER REMOTE / HOMEOFFICE (M/W/D)

Werde Teil des nJoy-Teams – Wir freuen uns auf Dich!

Wir, die njoy online marketing GmbH, sind ein Team aus führenden E-Commerce-Experten für Beratung, Dienstleistung und sogar Weiterbildungen und suchen Unterstützung für unser schickes Büro in Köln - werde jetzt Teil unseres motivierten und innovativen Teams und sei beim Ausbau von unzähligen Erfolgsgeschichten unserer Kunden federführend dabei! Du bist motiviert, liebst die Herausforderung und hast Lust die stetig weiterzuentwickeln, KI-Vorreiter zu sein und Verantwortung zu tragen? Dann solltest Du jetzt weiterlesen und unser Video anschauen, das wir extra für dich gedreht haben...

Jetzt anschauen auf: https://youtu.be/4jWr91Y_bhc

Dein Profil:

Wir suchen eine engagierte, leistungsbereite, offene und präzise arbeitende Persönlichkeit mit starkem Interesse am E-Commerce. Du haust mehr Anzeigen raus als die Polizei? Deine Performance ist hollywoodreif? Du bist der Graphwächter vom Dienst? Würdest du diese und die folgenden Punkte mit „Ja“ beantworten? Dann passt du perfekt zu uns:

- ✓ **Ich liebe es, mit Kunden und Kollegen auf Augenhöhe zu arbeiten** – und bringe Projekte aktiv voran, statt nur abzuwarten.
- ✓ **Ich bin proaktiv, detailverliebt und hungrig auf messbare Erfolge im E-Commerce.**
- ✓ **Ich will nicht nur mitlaufen, sondern mitgestalten.** Karrierechancen? Verantwortung? Her damit!
- ✓ **Ich habe mindestens 1 Jahr Erfahrung** im Bereich SEA /PPC und kennst dich im Umgang mit Keyword-Sets und performanceorientierter Kampagnensteuerung und -optimierung aus.
- ✓ **Ich nutze KI nicht blind, sondern smart** – als Hebel für bessere Qualität, schnellere Prozesse und nachhaltige SEO-Erfolge.
- ✓ **Ich habe hohe Ansprüche an mich selbst** – halbe Sachen sind nicht mein Ding.
- ✓ **Ich trete sicher auf, denke kundenorientiert und kenne meine Zahlen.**
- ✓ **Ich bin analytisch stark, kommunikationsfreudig** und bleibe auch in dynamischen Projekten fokussiert.
- ✓ **Ich weiß, wie man priorisiert** – und verliere bei komplexen Aufgaben nie das Ziel aus den Augen.
- ✓ **Ich bin Teamplayer:** Ich teile mein Wissen, lerne gern von anderen und will gemeinsam im Team wachsen.
- ✓ **Ich habe echtes Interesse an Performance-Marketing & Marktplatz-Strategien** – und will fachlich weiterkommen.

- ✓ **Ich habe Lust, mit njoy gemeinsam die Agentur von morgen zu bauen** – ich will Teil sein von den absoluten E-Commerce Wachstumsexperten. Keine Komfortzone, sondern echte Zukunft.

Wenn du dich hier wiederfindest, bist du bei uns nicht nur richtig – **du bist die Art Mensch, mit der wir gemeinsam richtig groß werden wollen.**

Du solltest internetaffin sein und schon Erfahrung im Bereich Paid Media mitbringen. Wichtig ist uns hauptsächlich, dass Du wissbegierig bist und für das Thema brennst.

Übrigens: Hochschulabschlüsse sind uns egal – bei uns zählt Leistung und Engagement!

Aufgabenfelder:

- ✓ Unsere **Paid-Media-Aktivitäten konzipieren**, analysieren und steuern
- ✓ Ergreife auf eigenen Wunsch die **Chance Personalverantwortung zu übernehmen**, beweise dein Führungstalent und wirke mit im Ausbau unseres Teams
- ✓ **Verwaltung des Budgets, Controlling sowie Reporting** der Paid-Media Maßnahmen
- ✓ **Arbeite täglich mit KI-Tools** und wirke mit stetig mehr KI-Anwendungen in deinem SEA Team auszubauen
- ✓ **Du setzt KI-Tools gezielt ein** und weißt, wo ihr Mehrwert endet und menschliche Expertise beginnt.
- ✓ **Eigene Projekte verantworten** sowie Märkte, Trends und Wettbewerbe beobachten
- ✓ **Beobachtung des Marktes**, fachliche Weiterentwicklung und Entwicklung von innovativen Kampagnenkonzepten liegen in deiner Verantwortung
- ✓ **Permanente und proaktive Optimierung der Kampagnen** hinsichtlich der Kundenziele
- ✓ **Steuere Werbemaßnahmen proaktiv** und performanceorientiert auf spezifische Ziel-KPIs und lass dich von deinen Kunden feiern
- ✓ **Spannende Kunden** aus verschiedensten Branchen betreuen und beraten
- ✓ **Koordination von abteilungsübergreifenden Projekten** mit den internen Digital Marketing Experten für SEO, Content, Marketing Automatisierung und mehr
- ✓ **Arbeite mit deinem Team an verschiedensten Paid-Media Themen** und werde perspektivisch Spezialist für zahlreiche Bereiche wie Google Ads, Bing Ads, YouTube Ads, TikTok Ads, Google Shopping, Facebook Ads, Instagram Ads, Landingpage-Konzeption, Funnel-Konzeption & -Erstellung u.v.m.
- ✓ **Du hast aktuelle Paid Media-Trends im Blick** und bewertest diese zuverlässig, um entsprechende Handlungsempfehlungen für dein Team und dich abzuleiten
- ✓ ... und vieles mehr
- ✓ Und vor allem: **Du gestaltest njoy mit** – über deine To-dos hinaus.

Wer wir sind:

Wir sind rund 35 ambitionierte Digital Natives. Motiviert, innovativ und sicher unterwegs auf der Datenautobahn. Auf Homepages fühlen wir uns zu Hause und auf Amazon und Google suchen wir nach Erfüllung. Unser liebste Musikgenre ist der Verkaufsschlager. Wir operieren in verschiedensten Bereichen des E-Commerce und Online-Marketings. Dabei optimieren wir Content, Code, CPC's und Conversions, aber vor allem uns selbst: Vertrauen und offene Kommunikation sind unsere Grundpfeiler im Umgang miteinander. Ob Chef/in oder Praktikant/in: Jeder ist ein gleichwertiges Mitglied unserer Community.

Türen und Ohren sind bei uns stets offen, Entscheidungswege kurz und Hierarchien flach. Unser Denken ist wie unser Handeln: Lösungsorientiert. Auch und vor allem dann, wenn's mal nicht rund läuft. Wir möchten, dass unser Name „njoy“ im Arbeitsalltag Programm ist. Ach ja, einen Dresscode gibt's bei uns auch nicht. Wir sind offen für jeden Fashiontrend. Wenn wichtige Kunden kommen, sagen wir Dir Bescheid. 😊

Was wir bieten - njoy bedeutet:

Work-Life-Balance & Flexibilität in einem Job mit hochspannenden Projekten

- ✓ Home-Office Möglichkeiten & eine gute Work-Life Balance mit flexiblen Arbeitszeiten
- ✓ Mache 30+ Tage Workation im Jahr und arbeite wo andere Urlaub machen
- ✓ Sichere, langfristige Arbeitsplätze, durch stetiges Team-Wachstum seit 2013 und KI-Passion – echte Zukunftsperspektiven und Aufstiegsmöglichkeiten mit langfristigem Karrierepfad

Deine Benefits

- ✓ Lass njoy in deine Rente investieren: **Dank der „njoy Next Level Rente“** bis zu 500.000€ Kapital bei Renteneintritt für dich, dank einzigartigem njoy-Versorgungswerk mit Arbeitgeber-Zuschuss. Klingt unglaublich? Ist aber wahr 😊 Bei uns gehts um dich – jetzt und in Zukunft!
- ✓ Verdiane, was du wert bist: Überdurchschnittliche Bezahlung + Erfolgsbeteiligung!
- ✓ 30 Tage Urlaub – ohne Verschwendung für Arzt & Co. Pflichttermine regelst du easy nebenbei
- ✓ Geförderte(s) JobTicket, Urban Sports Club Mitgliedschaft, & flexibles Fahrrad-Leasing
- ✓ Kostenlose Parkplätze und überdachte Stellplätze für dein Fahrrad direkt vor der Türe
- ✓ Modernes und offenes, helles Gebäude mit Klimaanlage für den extra kühlen Kopf im Sommer
- ✓ Profitiere von exklusiven Rabattaktionen von starken Marken und über 1.500 namhaften Anbietern aus allen relevanten Lebensbereichen – zum Beispiel Freizeit, Technik, Reisen, Mode, Wohnen & vieles mehr
- ✓ Höhenverstellbarer Schreibtisch, ergonomischer Stuhl, 3 Bildschirme und Co.

Deine Entwicklung & Karriere

- ✓ Vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten inkl. kostenloser Teilnahme an Seminaren & Kursen zum Thema Online Marketing und E-Commerce sowie fortlaufend Zeitkontingente für Weiterbildung im Alltag
- ✓ Deine Entwicklung der Extra-Klasse: Persönliche und fachliche Förderung durch 1:1 Gespräche und regelmäßiges Feedback zu deinen Skills – wir fördern dich kontinuierlich weiter
- ✓ Du willst mehr lernen? Gerne! – Nutze die Möglichkeit auf eine mehrmonatige Halbtags-Weiterbildung

- ✓ Abwechslungsreiche Projekte mit Wachstumspotenzial – bei uns übernimmst du echte Verantwortung, bekommst individuelle Freiräume und kannst dich aktiv einbringen, um njoy, unsere Kundenprojekte und natürlich dich selbst kontinuierlich weiterzuentwickeln
- ✓ Eine Top-Einarbeitung in deinem Team sowie ein Pate für deine Fragen zum Start warten auf dich
- ✓ Klare Aufgaben und Prozesse erwarten dich und freuen sich auf deinen Input

Unsere Kultur, unser Team & Office

- ✓ Transparente Unternehmens- und Du-Kultur mit hervorragendem Arbeitsklima – vom Azubi bis CEO
- ✓ Monatliche Teammeetings mit Einblick in alle aktuellen Entwicklungen im Team und Unternehmen
- ✓ Glückliche Kunden: Wir helfen unseren Kunden mit unserer modernen, individuellen Strategie dabei erfolgreich mehr Neukunden zu gewinnen und Ihren Bestandskundenumsatz auszubauen
- ✓ Unsere Arbeit hat echten Impact – wir bringen E-Commerce-Unternehmen auf's nächste Level, pushen Verkäufe durch die Decke und sichern damit unzählige Jobs und Unternehmen
- ✓ Werde Teil eines fröhlich-motivierten Teams, das nicht nur liefert, sondern auch gut tut – offen, ehrlich, motiviert, teamorientiert & eine Wohltat für deinen Alltag. Entscheidungen? Treffen wir ohne Umweg.
- ✓ Deine Pause – Bäckereien, REWE & Restaurants binnen Minuten zu erreichen
- ✓ Benefits wie ein Gemeinschaftsküche & viele Kühlschränke für Deine perfekte Versorgung, sowie Obst, Kaffee, Tee, laktosefreie Milch, normale Milch, Soja- und Hafermilch sind für uns selbstverständlich
- ✓ Sommerfest, Weihnachtsfeier und regelmäßige Team-Events
- ✓ Feierabendbierchen am Freitag, njoy Fußballmannschaft, Dein Hund ist herzlich willkommen
- ✓ ...was fehlt Dir noch? Vielleicht können wir Deinen Traum hier noch ergänzen ;-)

Alles klar?

Na dann los! Wir freuen uns auf Deine aussagekräftigen Unterlagen. Bitte beachte: Aus dem E-Mail-Betreff und deiner Bewerbung sollten folgende Punkte klar hervorgehen.

- Wunsch-Position
- Frühestes Eintrittsdatum
- Gehaltsvorstellungen
- Office Köln / Remote zum Start / 100 % Homeoffice

Laufzeit:

Unbefristete Festanstellung. Für weitere Auskünfte steht Dir Frau Angela Selbert (Tel. 0221 29801263) zur Verfügung. Bitte sende Deine Bewerbung mit den üblichen Unterlagen bevorzugt an:

bewerbungen@njoy-online-marketing.de

njoy online marketing GmbH | Josef-Lammerting-Allee 25 | 50933 Köln www.njoy-online-marketing.de

Amtsgericht Köln, HRB 79833, St-Nr. 214/5813/2391 | USt-IdNr. DE292364592

Geschäftsführer: Daniel Heidinger, Angela Selbert

EIN KLEINER EINBLICK INS TEAM



Angela
Geschäftsführung



Daniel
Geschäftsführung



Christian
KI



Alina
Marketplace



Niclas
Paid Media



Michéle
Content & CRO



Thorsten
Business Development



Jessica
SEO



Luis
Paid Media



Regina
Agency & Education



Daphne
Marketing Analytics



Michael
Digital Growth



Chantal
Agency & Education



Und viele
mehr ...



Vielleicht
du?

EINE AUSWAHL UNSERER KUNDEN

