

SENIOR SALES CONSULTANT / CLOSER

Aufstiegsmöglichkeiten

100 % REMOTE (M/W/D) – WhatsApp Bewerbung

Werde Teil des njoy-Teams – Wir freuen uns auf Dich!

Gehalt: 8.000-15.000 € pro Monat

Arbeitsort: Home Office

Anstellungsart:

- Freie Mitarbeit
- Festanstellung
- Vollzeit

Leistungen:

- Betriebliche Weiterbildung
- Empfehlungsprogramm
- Weiterbildungsprogramme
- Mentoring-Programm für Mitarbeiter
- Erfolgsbeteiligung
- Betriebliche Altersvorsorge
- Homeoffice-Möglichkeit
- Firmenevents
- Aufstiegsmöglichkeiten

Werde Teil des njoy-Teams - wo Growth gelebt, Results geliefert und Ownership großgeschrieben wird.

Dein Durchbruch im High-Performance Sales Team mit Aufstiegsmöglichkeiten – Wichtig: Nur Bewerbungen, die auch via WhatsApp als Audio eingehen können beachtet werden, siehe unten.

Wir sind njoy online marketing – Wachstumspartner für E-Commerce-Unternehmen. Keine klassische Agentur, sondern strategischer Partner mit ganzheitlichem Ansatz: Beratung, Umsetzung, Weiterbildung – staatlich förderbar – maximal Sales freundlich. Du glaubst, dass die Leute / Unternehmen weiterhin auf Amazon & in Webshops & Co. Online einkaufen werden? Safe – und das ist unser Business!

Jetzt bauen wir unser Sales-Team neu auf – Der durchoptimierte High-Performance-Prozess steht und wartet auf dich! Du bist motiviert, strukturiert und bereit für Verantwortung? Dann ist jetzt der richtige Zeitpunkt für deinen Einstieg. Mit klarem Karrierepfad – vom Closer perspektivisch bis zur Abteilungsleitung.

Über die Position:

Closer / Senior (3+ Jahre Closing-Erfahrung)

- Freiberuflich oder Festanstellung
- Ca. 40+ Stunden/Woche
- 100 % Remote

Realistisches Zielgehalt: 8.000 – 15.000 € pro Monat (Fixum + Provision)

Klare Entwicklungsperspektive: Aufstieg zur Abteilungsleitung bei herausragender Entwicklung + langfristiger Vermögensaufbau durch njoy Next Level Rente

Was wir dir bieten:

- Performance-basierte Vergütung
- Überdurchschnittliches Gehalt mit ungedeckelter Provision
- Leistung wird direkt belohnt – jeder Abschluss zählt
- Transparente Vergütungsstruktur mit attraktiven Closing-Boni

Langfristige Perspektive

- njoy Next Level Rente: Bis zu 500.000 € Kapital bei Renteneintritt durch Arbeitgeber-Zuschuss
- Etabliertes Unternehmen seit 2013 mit stabilem Wachstum
- Klarer Karrierepfad mit echten Aufstiegschancen zur Teamleitung

Strukturierte Unterstützung & Top-Prozesse

- Durchoptimierter Sales-Prozess mit 1,5 Jahren intensiver Entwicklung
- Täglich qualifizierte Leads – von unseren Settern vorqualifiziert
- Klare Strukturen: CRM, Follow-up-Systeme, Templates
- Top Onboarding für deinen schnellen Einstieg
- Wöchentliche Team-Sessions und persönliches Coaching
- Direkte Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung

Professionelles Umfeld

- Marktreifes Produkt mit Product-Market-Fit und staatlicher Förderfähigkeit
- Leistungsorientiertes Team mit Wachstumsmentalität
- Mitgestaltungsmöglichkeiten bei Prozessoptimierungen & mehr
- Ein optimiertes Onboarding für deinen Turbostart
- Top Weiterbildungsmaterial und Coaching
- Täglich qualifizierte Leads, die du aktiv nachfasst
- **Klare Strukturen: CRM, Follow-up-Systeme, Templates und Coaching**

Benefits

- Exklusive Rabatte bei über 1.500 namhaften Anbietern (Freizeit, Technik, Reisen, Mode, Wohnen)
- Urban Sports Club

Deine Aufgaben:

Du verwandelst qualifizierte Leads in zahlende Kunden.

Konkret bedeutet das:

- Du führst täglich 3-6 Beratungsgespräche

- Du analysierst den Bedarf, präsentierst unsere Lösungen und schließt Deals ab
- Du hältst eine konstant hohe Closing-Rate & erreichst deine Umsatzziele verlässlich
- Du managst deine Sales-Pipeline präzise – mit Fokus auf Abschlussquote & Deal-Size
- Du arbeitest eng mit unseren Settern zusammen & gibst konstruktives Feedback zur Lead-Qualität
- Du optimierst kontinuierlich deinen Sales-Prozess, setzt neue Maßstäbe & teilst Best Practices

Kurz: Du machst aus Chancen Umsatz – konsequent und professionell.

Was wir erwarten:

Wir suchen keine Anfänger, die "noch lernen wollen".

Wir suchen Top-Performer mit:

- Nachweisbarer Erfahrung im Closing – mindestens 3 Jahre aktive Sales-Erfahrung
- Bewährtem Track-Record: Du hast bereits erfolgreich Deals im 4-5-stelligen Bereich abgeschlossen
- Strukturierter, strategischer Arbeitsweise mit hoher Abschlussorientierung
- Selbstständigkeit, Verbindlichkeit und volle Ownership ab Tag 1
- Hoher Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und Empathie im Kundenkontakt
- Drive, hohem Tempo und dem Anspruch, jeden Tag besser zu werden
- Klarem Ziel: Top-Closer werden und perspektivisch ins Sales-Management aufsteigen
- Sei die Spitze in unserem Team von A-Playern

Wer wir sind:

Rund 25 ambitionierte Digital Natives. Motiviert. Innovativ. Datengetrieben.

Wir operieren in verschiedenen Bereichen des E-Commerce und Online-Marketings. Dabei optimieren wir Content, Code, CPCs und Conversions – aber vor allem uns selbst.

Unsere Arbeitsweise:

- Transparenz und offene, direkte Kommunikation als Grundpfeiler
- Kurze Entscheidungswege, flache Hierarchien
- Lösungsorientiertes Denken – auch wenn es mal nicht rund läuft
- njoy im Arbeitsalltag als Programm - Arbeit soll Spaß machen

Bereit für den nächsten Schritt?

Wenn du ein erfahrener Closer bist, Top-Performance liefern willst und Teil eines professionellen Vertriebsteams werden möchtest, dann ist jetzt der richtige Moment.

Laufzeit & Bewerbung:

Ab sofort: Unbefristete Festanstellung oder Freelancing

Bereit für den nächsten Schritt?

Kontakt & einfache WhatsApp-Bewerbung: Angela

WhatsApp: 01579 / 2388704

Sende eine 3–5-minütige Sprachnachricht mit:

- Kurzer Vorstellung
- Bisherigen Sales-Erfahrungen
- Motivation für die Position

Danach tauschen wir uns unkompliziert zu allen Details aus.

Was wir bieten – njoy bedeutet:

Unsere Vision?

Wir bauen die beste Lösung für E-Commerce- und Lead-Gen-Kunden, um mit unserem Expertenteam an ihrer Seite maximale Marketingenerfolge zu erzielen – egal, ob sie eigene Marketing-Mitarbeitende haben oder wir das komplette Marketing für sie rocken.

Unsere Werte?

- Our Mindset: Growth
- Our Focus: Results
- Our Heartbeat: Ownership
- Unstoppable Together
- We njoy what we do!

Sichere, langfristige Arbeitsplätze, durch stetiges Team-Wachstum seit 2013 und KI-Passion – echte Zukunftsperspektiven und Aufstiegsmöglichkeiten mit langfristigem Karrierepfad

njoy online marketing GmbH | Josef-Lammerting-Allee 25 | 50933 Köln www.njoy-online-marketing.de

Amtsgericht Köln, HRB 79833, St-Nr. 214/5813/2391 | USt-IdNr. DE292364592

Geschäftsführer: Daniel Heidinger, Angela Selbert

Art der Stelle: Vollzeit, Festanstellung, Freie Mitarbeit

Gehalt: 8.000,00€ - 15.000,00€ pro Monat

Leistungen:

- Betriebliche Altersvorsorge
- Betriebliche Weiterbildung
- Empfehlungsprogramm
- Erfolgsbeteiligung
- Firmenevents
- Homeoffice-Möglichkeit
- Mentoring-Programm für Mitarbeiter

Berufserfahrung:

- Sales / Vertrieb / Setterposition: 1 Jahr (Erforderlich)

Sprache:

- Deutsch auf muttersprachlichem Niveau? (Kundenkontakt) (Erforderlich)

Arbeitsort: Homeoffice

EIN KLEINER EINBLICK INS TEAM...



Angela
Geschäftsführung



Daniel
Geschäftsführung



Christian
KI



Alina
Marketplace



Niclas
Paid Media



Michéle
Content & CRO



Thorsten
Business Development



Jessica
SEO



Luis
Paid Media



Regina
Agency & Education



Daphne
Marketing Analytics



Michael
Digital Growth



Chantal
Agency & Education



Und viele
mehr ...



Vielleicht
du?

EINE AUSWAHL UNSERER KUNDEN

