

JUNIOR SALES CONSULTANT / SETTER

Ungedeckte Provi

100 % REMOTE (M/W/D)- WhatsApp Bewerbung

Werde Teil des njoy-Teams – Wir freuen uns auf Dich!

Gehalt: 5.000-9.000 € pro Monat

Arbeitsort: Home Office

Anstellungsart:

- Freie Mitarbeit
- Festanstellung
- Vollzeit

Leistungen:

- Betriebliche Weiterbildung
- Empfehlungsprogramm
- Weiterbildungsprogramme
- Mentoring-Programm für Mitarbeiter
- Erfolgsbeteiligung
- Betriebliche Altersvorsorge
- Homeoffice-Möglichkeit
- Firmenevents
- Aufstiegsmöglichkeiten

Werde Teil des njoy-Teams - wo Growth gelebt, Results geliefert und Loyalty großgeschrieben wird. Together!

Unstoppable!

Dein Einstieg ins High-Performance Sales Team - Wichtig: Nur Bewerbungen, die auch via WhatsApp als Audio eingehen können beachtet werden, siehe unten.

Wir sind njoy online marketing – Wachstumspartner für E-Commerce-Unternehmen. Keine klassische Agentur, sondern strategischer Partner mit ganzheitlichem Ansatz: Beratung, Umsetzung, Weiterbildung – staatlich förderbar – maximal Sales freundlich. Du glaubst, dass die Leute / Unternehmen weiterhin auf Amazon & in Webshops & Co. Online einkaufen werden? Safe – und das ist unser Business!

Jetzt bauen wir unser Sales-Team neu auf – Der durchoptimierte High-Performance-Prozess steht und wartet auf dich! Du bist motiviert, strukturiert und bereit für Verantwortung? Dann ist jetzt der richtige Zeitpunkt für deinen Einstieg. Mit klarem Karrierepfad – vom Setter zum Closer, perspektivisch bis zur Abteilungsleitung.

über die Position:

Setter / Junior (1-3 Jahre Erfahrung)

- Freiberuflich oder Festanstellung
- Ca. 40+ Stunden/Woche
- 100 % Remote

Realistisches Zielgehalt: 5.000–9.000 € pro Monat (Fixum + Provision)

Klare Entwicklungsperspektive: Aufstieg zum Closer nach messbarem Leistungsnachweis + Aussicht auf Abteilungsleitung bei herausragender Entwicklung

Was wir dir bieten:

- Performance-basierte Vergütung
- Überdurchschnittliches Gehalt mit ungedeckelter Provision
- Leistung wird direkt belohnt
- Transparente Vergütungsstruktur

Langfristige Perspektive

- njoy Next Level Rente: Bis zu 500.000 € Kapital bei Renteneintritt durch Arbeitgeber-Zuschuss
- Etabliertes Unternehmen seit 2013 mit stabilem Wachstum
- Klarer Karrierepfad mit echten Aufstiegschancen

Strukturierte Unterstützung

- Durchoptimierter Sales-Prozess mit 1,5 Jahren intensiver Entwicklung
- Täglich qualifizierte Leads
- Klare Strukturen: CRM, Follow-up-Systeme, Templates
- Top Onboarding für deinen schnellen Einstieg
- Wöchentliche Team-Sessions und persönliches Coaching
- Direkte Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung

Professionelles Umfeld

- Marktreifes Produkt mit Product-Market-Fit und staatlicher Förderfähigkeit
- Leistungsorientiertes Team mit Wachstumsmentalität
- Mitgestaltungsmöglichkeiten bei Prozessoptimierungen & mehr
- Ein optimiertes Onboarding für deinen Turbostart
- Top Weiterbildungsmaterial und Coaching
- Täglich qualifizierte Leads, die du aktiv nachfasst
- Klare Strukturen: CRM, Follow-up-Systeme, Templates und Coaching

Benefits

- Exklusive Rabatte bei über 1.500 namhaften Anbietern (Freizeit, Technik, Reisen, Mode, Wohnen)
- Urban Sports Club

Deine Aufgaben:

Du sorgst dafür, dass unsere Closer volle Kalender haben.

Konkret bedeutet das:

- Du setzt täglich 2–4 qualifizierte Strategiegespräch-Termine
- Du arbeitest strukturiert mit Inbound- und Outbound-Leads
- Du hältst die Pipeline aktiv und bringst Interessenten zuverlässig zum Termin
- Du managst deine Conversion Funnel präzise – mit Fokus auf Schlagzahl und Qualität
- Du arbeitest eng mit unseren Closern zusammen

Kurz: Du sorgst dafür, dass keine Opportunity liegen bleibt.

Was wir erwarten:

Wir suchen keine Einsteiger, die „mal reinschauen wollen“.

Wir suchen Menschen mit:

- Erfahrung im Setting oder Sales-nahen Rollen
- Strukturierter, ergebnisorientierter Arbeitsweise
- Aktivität, Verbindlichkeit und Ownership ab Tag 1
- Drive, hohem Tempo und dem Anspruch, jeden Tag besser zu werden
- Klarem Ziel: Starker Setter werden und perspektivisch mind. zum Closer aufsteigen
- Wir errichten ein Team von A-Playern, die kommen um zu bleiben, um maximal mitprofitieren zu können

Wer wir sind:

Rund 25 ambitionierte Digital Natives. Motiviert. Innovativ. Datengetrieben.

Wir operieren in verschiedenen Bereichen des E-Commerce und Online-Marketings. Dabei optimieren wir Content, Code, CPCs und Conversions – aber vor allem uns selbst.

Unsere Arbeitsweise:

- Vertrauen und offene Kommunikation als Grundpfeiler
- Kurze Entscheidungswege, flache Hierarchien
- Lösungsorientiertes Denken – auch wenn es mal nicht rund läuft
- njoy im Arbeitsalltag als Programm

Bereit für den nächsten Schritt?

Wenn du ambitioniert bist, Leistung bringen willst und Teil eines professionellen Vertriebsteams werden möchtest, dann ist jetzt der richtige Moment.

Laufzeit & Bewerbung:

Ab sofort: Unbefristete Festanstellung oder Freelancing

Bereit für den nächsten Schritt?

Kontakt & einfache WhatsApp-Bewerbung: Angela

WhatsApp: 01579 / 2388704

Sende eine 3–5-minütige Sprachnachricht mit:

- Kurzer Vorstellung
- Bisherigen Sales-Erfahrungen
- Motivation für die Position

Danach tauschen wir uns unkompliziert zu allen Details aus.

Was wir bieten – njoy bedeutet:

Unsere Vision?

Wir bauen die beste Lösung für E-Commerce- und Lead-Gen-Kunden, um mit unserem Expertenteam an ihrer Seite maximale Marketingerfolge zu erzielen – egal, ob sie eigene Marketing-Mitarbeitende haben oder wir das komplette Marketing für sie rocken.

Unsere Werte?

- Our Mindset: Growth
- Our Focus: Results
- Our Heartbeat: Loyalty
- Unstoppable Together
- We njoy what we do!

Sichere, langfristige Arbeitsplätze, durch stetiges Team-Wachstum seit 2013 und KI-Passion – echte Zukunftsperspektiven und Aufstiegsmöglichkeiten mit langfristigem Karrierepfad

njoy online marketing GmbH | Josef-Lammerting-Allee 25 | 50933 Köln www.njoy-online-marketing.de

Amtsgericht Köln, HRB 79833, St-Nr. 214/5813/2391 | USt-IdNr. DE292364592

Geschäftsführer: Daniel Heidinger, Angela Selbert

Art der Stelle: Vollzeit, Festanstellung, Freie Mitarbeit

Gehalt: 5.000,00€ - 9.000,00€ pro Monat

Leistungen:

- Betriebliche Altersvorsorge
- Betriebliche Weiterbildung
- Empfehlungsprogramm
- Erfolgsbeteiligung
- Firmenevents
- Homeoffice-Möglichkeit
- Mentoring-Programm für Mitarbeiter

Berufserfahrung:

- Sales / Vertrieb / Setterposition: 1 Jahr (Erforderlich)

Sprache:

- Deutsch auf muttersprachlichem Niveau? (Kundenkontakt) (Erforderlich)

Arbeitsort: Homeoffice

EIN KLEINER EINBLICK INS TEAM...



Angela
Geschäftsführung



Daniel
Geschäftsführung



Christian
KI



Alina
Marketplace



Niclas
Paid Media



Michéle
Content & CRO



Thorsten
Business Development



Jessica
SEO



Luis
Paid Media



Regina
Agency & Education



Daphne
Marketing Analytics



Michael
Digital Growth



Chantal
Agency & Education



Und viele
mehr ...



Vielleicht
du?

EINE AUSWAHL UNSERER KUNDEN

