

TRAINEE SALES / VERTRIEB MIT SCHWERPUNKT ONLINE MARKETING (M/W/D) GESUCHT!

Wir, die njoy online marketing GmbH, sind eine Online Marketing Beratungsagentur aus Köln. Für unsere Büros in Frechen und Köln suchen wir Unterstützung - werde jetzt Teil unseres motivierten und innovativen Teams! Du bist motiviert, liebst die Herausforderung und hast Lust Verantwortung zu tragen? Dann solltest Du jetzt weiterlesen und unser Video anschauen, das wir extra für dich gedreht haben... https://youtu.be/4jWr91Y_bhc

Dein Profil:

Bist Du bereit, die Welt des Online Marketings zu erobern und Kunden von dir und unserer Arbeit sowie unseren Dienstleistungen zu begeistern? Hast Du ein Gespür für Kundenbedürfnisse und bist Du daran interessiert, deine bereits guten Verkaufsfähigkeiten zu verfeinern? Super! Wir suchen eine motivierte und engagierte Persönlichkeit, die unseren dynamischen Vertrieb ergänzt und sich nicht davor scheut, auch neue Wege zu gehen. Wenn Du gerne Kontakt mit Menschen knüpfst und keine Scheu vor Herausforderungen hast, dann bist Du bei uns genau richtig! Klingt nach dir? Na perfekt! Du bringst die folgenden Anforderungen direkt noch mit? Dann steht Deiner Bewerbung nichts mehr im Wege:

- Spaß am Umgang mit Kunden und Kollegen/innen
- Hohes rhetorisches Geschick und Überzeugungskraft
- Eigeninitiative, Engagement und die Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen
- Eine Leidenschaft fürs Verkaufen und ein Interesse rund ums Online Marketing
- Interesse und Lernbereitschaft in alle Bereiche des Online Marketings reinzuschnuppern und dein neues Wissen zielgerichtet an potenzielle Kunden weiterzugeben
- Organisationsstärke, mit der Fähigkeit zur Priorisierung
- Dich reizt es Karrierechancen zu ergreifen, mehr Verantwortung zu übernehmen und den Ausbau von njoy und unseren Kunden mitzugestalten
- Hohe Ansprüche an Dich selbst & die Qualität Deiner Arbeit
- Souveränes und persönliches Auftreten und immer das Ziel im Blick unsere (potenziellen) Kunden nach ganz vorne zu bringen
- Gute soziale und analytische Fähigkeiten sowie ein hohes Maß an Kommunikationsgeschick
- Du bist Teamplayer/in und hast Spaß daran gemeinsam Ziele zu erreichen und die fachlichen Teams bei der Akquise zu unterstützen
- Lust Dich immer den aktuellsten Herausforderungen zu stellen und die Zukunft der Abteilungen und Agentur mitzugestalten

Du hast wenig bis keine Berufserfahrung im Vertrieb? Kein Problem! Wichtiger als Vorerfahrung ist uns Deine Bereitschaft, das nötige Wissen zu erlernen und anzuwenden sowie eine gute grundsätzliche rhetorische und überzeugende Begabung. Alles Weitere lernst Du direkt von uns.

Übrigens: Hochschulabschlüsse sind uns egal – bei uns zählt Leistung und Engagement. :-)

Spannende Aufgabenfelder, die du erlernst:

- Umfassende Einblicke in alle Bereiche des Online Marketings, um Dich schnell zum Verkäufer mit direktem Fachwissen zu entwickeln
- Entwickle, teste und verbessere gemeinsam mit uns unsere Sales Kanäle (von Telefon über LinkedIn, Webseite bis zu kompletten Online Funnels und Events)
- Lerne Kunden zu analysieren und den passenden Bedarf einzuschätzen – wir bieten nämlich nur Lösungen an, die am Ende zu einem Win-Win-Win für Kunde, Endkunde und uns führen – das gilt auch für Cross- und Upselling.
- Erstelle Sales Strategien und Konzepte– von klein bis groß - und maximiere stetig deine Erfolgsquote
- Arbeite täglich mit KI-Tools und wirke mit stetig mehr KI-Anwendungen in den Vertriebsalltag einzubauen
- Arbeite mit dem kompletten Agenturteam und allen Fachabteilungen daran, Kunden sinnvoll auszubauen und den Kunden zu mehr Online Umsatz und Erfolg zu verhelfen
- Mach deine Kolleginnen und Kollegen glücklich, indem du ihnen Ihre Wunschkunden lieferst
- Unterstütze das Team bei verschiedenen Vertriebsaktivitäten und übernimm zunehmend Verantwortung in Bereichen wie Kundenakquise, Marktanalyse, Verkaufsstrategien und mehr.
- Unterstütze im modernen Kundenmanagement, führe Kundenanalysen durch, optimiere die Kundenbetreuung und verbessere die Kundenzufriedenheit.
- Erstelle Pitchunterlagen und Verkaufspräsentationen zusammen mit den Fachbereichen und präsentiere die Ergebnisse stolz neuen Potenzialkunden.
- Beteilige dich am Networking und der Akquise neuer Partner durch verschiedene Messe-, Marketing- und Vertriebsaktivitäten.
- Analysiere und interpretiere Daten, um fundierte Entscheidungen zu treffen und die Vertriebsstrategien kontinuierlich zu verbessern.
- Übernimm eigenverantwortlich Projekte entsprechend deiner Fähigkeiten, beobachte Märkte, Trends und Wettbewerber, um neue Verkaufschancen zu identifizieren.
- Entwickle Strategien zur Kundengewinnung und -bindung und setze diese erfolgreich um.
- Unterstütze bei der Generierung von Leads und der Förderung von Neukunden durch gezielte Vertriebs- und Marketingstrategien.
- Behalte aktuelle Vertriebstrends im Auge, bewerte diese zuverlässig und leite entsprechende Handlungsempfehlungen für das Team und dich selbst ab
- Übernimm auf Wunsch perspektivisch Personalverantwortung, trainiere dein Führungstalent und wirke aktiv am Ausbau unserer Vertriebsabteilung mit – wir wollen weiterwachsen.

Wer wir sind und was wir bieten:

Wir sind rund 45 ambitionierte Digital Natives. Motiviert, innovativ und sicher unterwegs auf der Datenautobahn. Auf Homepages fühlen wir uns zu Hause und auf Google suchen wir nach Erfüllung. Unser liebstes Musikgenre ist der

Verkaufsschlager. Wir operieren in verschiedensten Bereichen des Online-Marketings. Dabei optimieren wir Content, Code, CPC's und Conversions, aber vor allem uns selbst: Vertrauen und offene Kommunikation sind unsere Grundpfeiler im Umgang miteinander. Ob Chef/in oder Praktikant/in: Jeder ist ein gleichwertiges Mitglied unserer Community.

Türen und Ohren sind bei uns stets offen, Entscheidungswege kurz und Hierarchien flach. Unser Denken ist wie unser Handeln: Lösungsorientiert. Auch und vor allem dann, wenn's mal nicht rund läuft. Wir möchten, dass unser Name njoy im Arbeitsalltag Programm ist. Ach ja, einen Dresscode gibt's bei uns auch nicht. Wir sind offen für jeden Fashiontrend. Wenn wichtige Kunden kommen, sagen wir Dir Bescheid. 😊

njoy bedeutet:

- Ein überdurchschnittliches Einstiegsgehalt plus direkte Provisionsbeteiligung
- Karrierechancen in einem wachsenden und sich ständig entwickelnden Bereich
- Ein lebendiges und unterstützendes Teamumfeld
- Home-Office Möglichkeiten
- Eine steile Lernkurve und vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten
- Transparente Unternehmenskultur und hervorragendes Arbeitsklima
- Hohe Eigenverantwortung, individuelle Freiräume sowie Chancen dich einzubringen, um njoy und natürlich dich weiterzuentwickeln
- Spannende, abwechslungsreiche Projekte und Herausforderungen
- Glückliche Kunden: Wir helfen unseren Kunden mit unseren modernen, individuellen Lösungen erfolgreich Online-Marketing zu betreiben
- Verschiedene Kunden aus ganz Deutschland und zunehmend auch internationale Kunden
- Flexible Arbeitszeiten
- JobTickets sind verfügbar
- Kostenlose Teilnahme an Seminaren zum Thema Online Marketing und E-Commerce
- Moderne Arbeitsplätze und tolle, fröhliche Kollegen/innen
- Gemeinschaftsküche & viele Kühlschränke für Deine perfekte Versorgung
- Feierabendbierchen am Freitag
- Obst, Wasser, Kaffee, Tee, laktosefreie Milch, normale Milch, Soja- und Hafermilch (für jeden was dabei)
- Betriebliche Altersvorsorge mit Arbeitgeber-Zuschuss: Das einzigartige njoy-Versorgungswerk
- Sichere, langfristige Arbeitsplätze, durch stetiges Team-Wachstum seit 2013
- Regelmäßige Team-Events & Team-Meetings
- njoy Fußballmannschaft
- ...was fehlt Dir noch? Vielleicht können wir Deinen Traum hier noch ergänzen ;-)

Alles klar?

Na dann los! Wir freuen uns auf Deine aussagekräftigen Unterlagen.

Bitte beachte: Aus dem E-Mail-Betreff Deiner Bewerbung sollten folgende Punkte klar hervorgehen.

- Frühestes Eintrittsdatum
- Du bist Schulabgänger / Student / Absolvent / Quereinsteiger

Laufzeit:

1 Jahr, mit dem Ziel der anschließenden Übernahme. Für weitere Auskünfte steht Dir Frau Angela Selbert (Tel. 0221 29801263) zur Verfügung. Bitte sende Deine Bewerbung mit den üblichen Unterlagen bevorzugt an:

bewerbungen@njoy-online-marketing.de

njoy online marketing GmbH | Angela Selbert | Hohenstaufenring 62 | 50674 Köln | www.njoy-online-marketing.de

EIN KLEINER EINBLICK INS TEAM



Angela
Geschäftsführung



Daniel
Geschäftsführung



Christian
E-Commerce



Alina
E-Commerce



Marco
SEA



Jasmin
Content



Thorsten
SEO



Jessica
SEO



Bastian
SEO



Chantal
Team-Assistenz



Sarah
Seminare



Michael
Design



Michelle
Design



Und viele
mehr ...



Vielleicht
du?

EINE AUSWAHL UNSERER KUNDEN

